

AYER ESTUVIMOS...



CON 3 PRODUCTORES DEL NORESTE DE CANELONES

En la primavera pasada con motivo de una visita al Noreste de Canelones acompañados por los técnicos de la Regional visitamos varios productores del área, algunos de los cuales presentaremos hoy.

José Luis CORDERO, productor de la zona de Pedernal.

- ¿Cuáles han sido sus antecedentes como productor y que actividad despliega?

- Yo he sido un productor hortícola pero últimamente estamos incrementando el área de pasturas con las que hago invernada. De las 30 Hás. que trabajo, casi el 50% (12,5 Hás.) se encuentran repartidas entre praderas y alfalfa. También hago horticultura y el resto es campo natural. Dentro de lo que es quinta mi fuerte es la papa y la cebolla, plantando además morrones, ajíes, boniatos y tomates, todo lo cual comercializo en el Mercado Modelo.

- ¿Cómo ha sido el desarrollo de las pasturas?

- Ha sido bastante bueno. Últimamente hemos debido soportar problemas graves de sequía pero en general podemos decir que las pasturas se dan bastante bien.

Yo las utilizo para engorde de ganado, generalmente compro vacas que vengo con un kilaje que oscila entre los 420 - 450 kgs. y también algún ternero cuando se me presenta la oportunidad.

- ¿Qué opinión le merece el Plan Pasturas del Noreste y qué trascendencia tiene para la zona?

- En mi opinión, gracias al Programa somos muchos productores que venimos incrementándolas ya que prácticamente no se sembraban en la zona. Tenemos la parte de la pastura en sí y por otro lado la mejora del suelo. Aprovechamos áreas que no nos daban nada y lo hacemos en forma rentable.-

- ¿De qué forma se expresa esa rentabilidad? ¿Es un complemento bueno para el área hortícola y en definitiva para todo el establecimiento?

- Hoy en día la opinión mayoritaria aquí en la zona es la de continuar incrementando el área de pasturas a expensas de la chacra. Y esto no sólo por la parte de recuperación de los suelos sino también por lo que esta diversificación significa en lo que tiene que ver con la relación de precios. El hecho de disponer de animales gordos nos ha servido de mucho como por ejemplo poder retener una producción a la espera de un mejor precio; a la vez que nos posibilita ingresos en momentos en que no hay otra cosa para vender.

- ¿Quiénes viven y trabajan en el predio?

- En mi familia somos cinco integrantes y en el trabajo junto a mi señora nos acompaña el hijo mayor, los otros van a la escuela.

- ¿Y qué ocurrirá con sus otros hijos desde el punto de vista laboral?

- Siempre que se den condiciones para la horticultura pienso que tendrán un lugar. El tiempo lo dirá.

- Y para finalizar preguntamos, ¿es integrante de algún grupo de productores?

- Sí, tenemos un grupo asociado a la Sociedad de Fomento local, teniendo entre manos en este momento la preocupación por las reservas de forraje, las que iniciaremos una vez adquirida la pastera.

Isidoro MATOS, productor de la zona de Piedra Sola.
Edad 39 años, 3 hijos.

- Yo me crié acá con mis padres. Posteriormente al faltar él continuó la explotación junto a mis hermanos y mi madre. Soy titular de la explotación desde hace 14 años y propietario desde el año pasado.

Nuestro trabajo lo constituía la remolacha hasta que se eliminó el cultivo en la zona. Pasamos a trabajar más en quinta pero siempre con muy escasos recursos. Trabajamos con tomate, boniato, papa; que comercializamos en el Mercado Modelo. Otro rubro que también tenemos es el cerdo.

- ¿Qué ventajas le ve al Plan Pasturas?

- Al comienzo fui un poco tímido pero pienso que la mayoría de los productores lo veíamos con cierta desconfianza en la medida en que se nos brindó un dulce que no esperábamos. A medida que nos fuimos asesorando nos metimos más de lleno con el Plan y hoy en mi casa ha habido un cambio grande desde que comencé con el Programa.

- ¿En qué ha consistido ese cambio?

Primero: he achicado la chacra haciendo pasturas y por este lado trabajo más cómodo.

Segundo: al tener pasturas estoy tranquilo en la medida en que los animales tienen qué comer.

Tercero: tengo alambrados que antes no tenía; estaban "en el suelo" y no tenía medios para repararlos. Hoy dispongo de electrificador y son mis hijos los que se encargan de hacer los cambios de alambrados.

- ¿A qué atribuye el hecho de que antes no se hicieran pasturas en la zona?

- Quizás faltaba un poco de promoción en la zona, además los recursos no alcanzaban y faltaba asesoramien-

to técnico para apoyar a los productores.

- ¿Cuáles son los rubros que trabaja?

- En lo que más me estoy desarrollando es en el rubro cerdos. Tradicionalmente vendo lechones y cachorros aunque si puedo siempre dejo algunos como para engordar. Este rubro se completa con la horticultura que sigue siendo otra de mis actividades.

- Vimos en la recorrida un lote de ovejas, ¿en qué está pensando para el futuro?

- Me gustaría poder incrementarlas porque si bien no son de hacer dinero pronto como el cerdo, veo que es una tarea al alcance de cualquiera, máxime teniendo hijos que pueden encargarse. Es una forma de disponer de otras entradas a través de la lana y los corderos.

- ¿Qué superficie trabaja y qué área de pasturas dispone?

- Trabajo 21 Hás. y tengo 3 Hás. de pradera teniendo como meta llegar a las 10 Hás. a efectos de poder aumentar el número de lanares (50). Otro de los objetivos es aumentar el número de cerdas madres, para lo cual no se requiere mucho espacio y como además cosecho sorgo y maíz, que complementados con restos hortícolas me permitan hacer una ración económica.

- ¿Sus vecinos visualizan el aumento de producción? ¿qué balance nos puede hacer?

- Este año a pesar de la seca ha sido bueno para mí, pues tuve una buena cosecha de tomates y he aumentado mi capital en hacienda. Gracias a pasturas he podido tener una producción de cerdos con menores costos de ración. Además, me he iniciado -pese al clima adverso- en nuevas





producciones como es el caso de las ovejas. He podido comercializar también, boniato y papa a través de la Sociedad de Fomento e intermediarios; y ajos, cebolla y melón, a través del Mercado Modelo.

Hugo MARTINEZ GONZALEZ; joven productor de la zona "El Arenal", quien junto a su familia realizan una explotación predominantemente lechera.

- Hugo: ¿Cómo fueron tus comienzos como productor?

- Mis comienzos fueron como quien dice haciendo de todo un poco: quinta, plantando forrajes para criar ganado, cosechando grano para cerdos y aves; tratando de aprovechar al máximo aquellas 16 Hás. iniciales.

Luego se me presentó la oportunidad de adquirir 10 Hás. más instalando un tambito con 6 vacas. A partir de allí me he ido formando, haciendo praderas, arrendando luego otras 10 Hás. hasta completar las 36 Hás. que manejo en la actualidad.

- ¿Por qué la decisión de incorporar tambito al predio?

- Tenía una fracción de campo que no servía para quinta, muy desgastado, con muchos años de agricultura y al instalar la pradera para recuperarlo pensé que un tambito podría funcionar.

- Andrés Ferrando el técnico asesor detalla otras inversiones:



- El productor recibe asistencia continuada del Plan Agropecuario desde 1987. En ese año se le financió un tractor de acuerdo a las posibilidades del predio. Se incorporó en 1988 al Plan Noreste financiándose pasturas, y vacas para el aprovechamiento de las mismas. En 1989 se financió nueva etapa de crecimiento. La máquina de ordeñar se le financió en 1988.

- Continúa Hugo relatándonos que todas esas inversiones las viene financiando bien con el aumento de producción de leche que ha obtenido. ¿Con qué otros ingresos cuentas?

- Vendo melones, tomates, pepinos, boniatos; que me permiten ir paliando los momentos en que se resiente la producción de leche.

Tengo además 4 cerdas madres a partir de las cuales vendo lechones y cachorros.

- En la recorrida observamos muy buenas praderas en chacras con enormes cárcavas e incluso pasturas instaladas dentro, lo que permite detener el proceso, posibilitando la recuperación de los suelos; ¿se te hizo muy dificultosa la instalación de la pastura? ¿qué nos puedes decir sobre esto?

- No fue muy fácil; pero se fue haciendo acompañado con estiércol de pollo como fertilizante. Algunas partes se araron con tractor y otras con bueyes.

- Tradicionalmente en el rubro lechero, un costo elevado lo representa el uso de ración, pero observando las liquidaciones vemos que no figura, ¿qué solución le has buscado?

- Hago heno y utilizo además una ración casera con sorgo, maíz en espiga, etc.

- ¿Cómo se distribuyen las tareas que por supuesto están a cargo del núcleo familiar?

- Trabajamos mi señora y yo, siendo también ayudante en el ordeño por mi madre. Hemos tenido que comprar tractor y máquina de ordeño realizando las tareas con mayor rapidez tratando de que quede tiempo para la parte hortícola. El año pasado nos resultó complicado sacar 220 lts. y luego ir a carpir a la quinta...

- La introducción de la lechería en combinación con un buen manejo de praderas te ha permitido no sólo aumentar los ingresos sino también estabilizarlos, ¿te encuentras conforme con el resultado?

- Sí, sin duda; por el momento muy bien, tengo una cantidad de ganado que me ha significado una muy buena capitalización. Además, al tener producción animal y horticultura, tenemos una mejor distribución en los ingresos de dinero en el año.

- ¿Qué nos puedes decir del futuro próximo con respecto al desarrollo de tu explotación?

- Gracias a la colaboración del Ing. Ferrando, estamos manejando la posibilidad de formar un grupo lechero por la compra de maquinaria para enfardar. Por ese lado pienso en el invierno poder meter más vacas en la medida en que voy a tener más forraje y a su vez tendré más tiempo para dedicar a otras cosas. Por ejemplo en mi casa yo mismo corto el pasto y lo entro suelto así no más. Es una reserva media artesanal y al pasar a hacerlo en forma mecánica podré dedicar más tiempo libre a otro rubro.

- ¿Cuántos productores formarán el grupo?

- Seremos 11 en un radio de unos 4 Kmts. con un promedio de 30 Hás. por productor. La financiación del equipo de reservas de forraje se realizará gracias a las características del préstamo del Plan Noreste.

