

“Una nueva mirada de la ganadería familiar”

Produciendo ovinos en 7 hectáreas

Ing. Agr. Hernán Bueno Larroque
Plan Agropecuario

La experiencia de una familia que realiza ganadería ovina en un pequeño predio del sur del país, nos permite pensar que posible organizarnos para trabajar en familia, aprender de las experiencias vividas y conseguir objetivos para tener una mejor calidad de vida.



Foto: Plan Agropecuario

Conociendo la familia Coronado Santoro

Visitamos en San José a la familia Coronado Santoro, donde charlamos con Belén Santoro (BS), José Coronado (JC) y el joven José Manuel Coronado (JMC). El predio se ubica en el Km 73 de la Ruta 3, el paraje es Puntas de Gregorio, situado al sur de la capital departamental de San José.

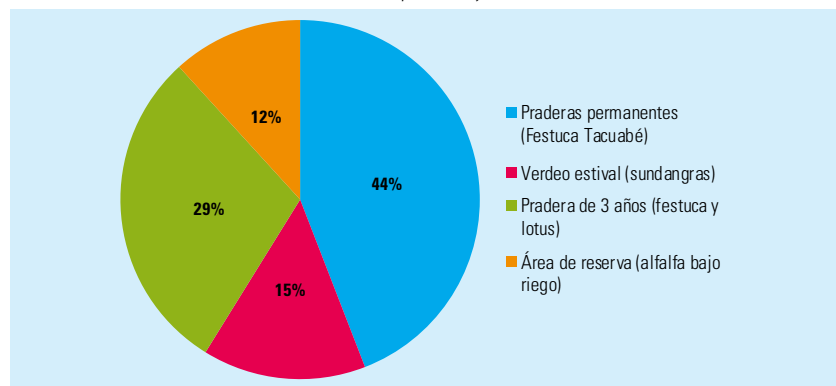
Trabajan 7 hectáreas con un índice CONEAT promedio de 181, sobre un suelo formación Tala-Rodríguez y sobre el acuífero Raigón. En el predio se realiza ciclo completo en ovinos de raza Texel,

apuntando a buena genética y con una línea de reproductores de alta gama. Ver Gráfico N°1.

¿Desempeña otras actividades fuera del predio?

JC. En esta zona el ovino ha llegado en muchos casos a economías que se complementan con la actividad asalariada (Cuadro N°1. Composición del núcleo familiar) y este es el caso. En el grupo Ovino en el cual participamos una gran cantidad de productores se encuentra en las mismas condiciones. Además, de estar inscriptos como Productores Familiares.

Gráfico N°1. Distribución del uso del suelo en porcentaje.



¿Cómo comenzó usted y su familia? ¿Siempre estuvieron vinculados al medio rural?

JC. Nosotros comenzamos en un predio en la zona de camino La Costa, en Bañado de San José. El propietario del predio hacía apicultura y no trabajaba toda la superficie, es aquí donde nosotros realizábamos medianería en el rubro hortícola y de lo que se producía compartíamos las ganancias. Producíamos ajo, cebolla, frutilla y zapallo. A partir de las ganancias que obteníamos reinvertíamos mucho en maquinaria agrícola, tractor, herramientas para el laboreo y nos fuimos capitalizando.

En el año 2001, luego de años de trabajo, pudimos acceder a un capital de ahorro y hacer la compra de este predio (7 ha), comenzando un negocio propio. Estuvimos un tiempo alquilando en San José y después del 2002 en los ratos libres nos propusimos arregar la casa.

La chacra no tenía nada, ni luz ni agua, sin instalaciones ni alambrado, solo circa y dos hectáreas abandonadas de durazneros al fondo.

Comenzamos a hacer inversiones para manejarnos con horticultura, básicamente cultivos más bien en secano, boniato, zapallo calabacín, cebolla y ajo.

Hasta el 2006 comercializábamos con un supermercado de San José, tuvimos que empezar a pensar el tema de la vivienda y también se complicó el trabajo por la mano de obra, debido a que la horticultura es altamente demandante.

La horticultura y la cría de ovinos son sistemas productivos diferentes ¿Cómo fue el cambio de rubro? ¿Por qué el ovino?

JC. En el año 2006 vendimos parte de la maquinaria y luego toda para empezar la vivienda. Migramos de rubro, hacíamos cría de terneros holando y empujamos la mitad del predio haciendo medianería con el vecino.

En el año 2005 trajimos las primeras ovejas para consumo. En el 2008 ocurrió la sequía, los terneros holando terminaron “en piel y hueso” y mal vendidos. Vimos cómo se comportaron las ovejas en un evento extremo, y al contrario de lo que uno pensaba, tuvo grandes ventajas, no sufriendo parasitosis y aprovecharon

Cuadro N°1. Composición del núcleo familiar.

Integrante	Edad	Nivel educativo	Actividad extra-predial
José Coronado	44	Técnico Granjero UTU	Instructor en UTU
Belén Santoro	39	Idonea Agraria	Trabajos zafrales
José Manuel Coronado	11	Primaria	Educación Primaria

Cuadro N°2. Composición del rodeo.

Categoría	Número de animales	Observaciones
Hembras adultas	20	Encarneradas
Borregas	20	Encarneradas
Corderas diente de leche	17	-
Carneros puros	5	-
Corderos	9	-

muy bien la comida de mala calidad. En ese momento comenzamos a pensar en el ovino para trabajarlo en el establecimiento.

Comenzamos a realizar inversiones en genética porque sabíamos que la majada que podríamos tener no iba a ser muy grande, y además de producir lana y carne, también venderíamos reproductores. Algún productor chico de la zona se iba a saturar rápidamente e iba a necesitar del ingreso de genética, situación que se está dando hoy en día. De hecho y producto de la encarnerada, en el predio se estará rondando en los 100 animales (Cuadro N°2), que nos exige realizar en un corto plazo, selección y refugio.

¿Cómo organiza el sistema productivo y que producto obtiene?

JC. Los productos del establecimiento son carne, lana, vientres y carneritos. Lo poco que se obtiene tiene que ser bueno. La mitad del plantel es Texel puro de origen y la otra mitad es Corriedale de origen en absorción con Texel (en la F4). La idea es luego llegar a tener todo tatuado M.O. y refugar aquellos animales que quedan fuera de la pureza buscada.

La maquinaria es contratada, se hacen negocios con medianería con los vecinos. Se paga la enfardada con parte de la producción de fardos, a veces con los excesos de fardos se paga también

la siembra de praderas. En un predio tan chico no se justifica tener herramientas propias, básicamente no se amortiza la herramienta con el uso anual. No es la mejor ecuación económica tener “Hp almacenados” bajo techo, la mayor parte del año, sin uso.

¿Qué tecnologías utiliza en su predio?

JC. La suplementación es estratégica. Se suplementa con granos, básicamente maíz y sorgo, un mes antes de la fecha probable de parto y hasta un mes después del último parto. El estado de gestación de los animales, previo al parto y hasta el primer mes de lactancia, determina si debemos darle alimento energético, energías necesarias para parir y encalostrar bien a los corderos. En adelante, económicamente no le hemos encontrado mayor ventaja a suplementar. Luego en la encarnerada, de ser necesario y dependiendo de la condición corporal de los animales, damos bloques proteicos. Este año hay una oferta de alfalfa interesante y con ello cubriremos las necesidades proteicas de los animales.

A bajo costo y atrás de la casa, se hizo una “nursery” para atender los partos. Estamos pensando en una pequeña inversión para construir 5 o 6 boxes y colocar un pequeño techo. Son pequeñas cosas que hacen a un manejo más simple y pragmático, dado que estamos poco tiempo en el predio.

A partir de los planes de los MGAP, “Más valor ovino” y “Más ganadería de carne y lana”, incluimos tecnologías para dar fardo y suplementación. Y ahora con el objetivo de contrarrestar el tema podal (patas), incluimos un brete volteador. Aquí son suelos muy planos y con las altas cargas de animales que manejamos, suponemos que puede haber más problemas podales.

Por lo visto tienen un manejo de alfalfa con particularidades ¿Cómo es el manejo?

BS. La verdad es que (José) me convenció de sacar un Aromo que yo adoraba, era enorme, divino, daba buena asombra. Me decía “mi amor, si arrancamos el Aromo y hacemos un pedacito de alfalfa...”. A duras penas accedí y ahora me doy cuenta que esa reserva de alfalfa nos salva cuando tenemos las ovejas en el corral con problemas sanitarios, en los partos o cuando hay que terminar corderos, llenamos el galponcito de alfalfa.

JC. Queríamos tener un área de forraje bajo riego. Nos preguntamos: ¿cuáles eran las forrajeras que respondían mejor a un bajo volumen de agua?, porque no teníamos ni tenemos condiciones para hacer una inversión en bomba y energía para riego. Por ende, buscamos una alternativa y viniendo de la horticultura donde habíamos visto que el riego por goteo era eficiente y donde no necesitas presión ni grandes volúmenes para obtener buenos resultados, planificamos un área de alfalfa experimental. Ha sido una explosión de forraje. Seleccionamos una variedad que tuviera un rápido rebrote después del corte, como es la variedad “crioula” y además tiene un periodo corto de latencia invernal. Regándola hemos sacado 7 u 8 cortes por año, lo que equivale a unos 12.000 kg aproximadamente de materia seca en un año por hectárea.

¿Cómo son los roles de su familia en el predio?

JC. En lo productivo y para ser descriptivos con el tema, como ejemplo cuando realizamos la técnica de FAMACHA, revisamos párpados, José Manuel (hijo) observa el grado y Belén lleva las anotaciones. Luego se dosifica, uno carga la “tomera”, otro da la toma y el otro lleva los registros sanitarios.



Foto N°1. Suplementación estratégica.



Foto N°2. Alfalfa bajo riego por goteo.

Foto: Platan Agropecuario

La toma de decisión del manejo la llevamos a cabo conversando en el desayuno. Los partos en general los atiende Belén.

¿Entonces tienen diferenciados los roles en el predio?

JC. En el caso del predio tenemos diferenciados los roles por la capacidad de cada uno para realizar la actividad. En general el trabajo de campo lo hago yo, lo destinado al manejo de la producción, pero todo lo que es comercialización a mí me cuesta. Sin embargo, en Belén hay una fortaleza que es defender el producto, yo soy capaz de vender una oveja a 70

US\$ y ella a 105 US\$, por su capacidad no porque fuera la figura femenina. Encontramos un equilibrio en la empresa y se valoriza lo que se produce. Como dije anteriormente, en el caso de Belén también se dedica a las actividades productivas.

Inclusive cuando hacíamos horticultura quien se encargaba de las ventas era Belén. Yo era muy bueno para la chacra, para trasplantar boniato, cosechar, dejaba el boniato en el galpón, y ¿cuánto vale?

Ahí hay un tema importantísimo, que no solo hay que encerrarse en la producción, sino que también hay que comercializar. Un productor puede vender una hectárea

LÍNEA DE CUATRO

CALIDAD
IDENTIDAD VARIETAL
ALTA GERMINACIÓN
AUSENCIA DE MALEZAS

DEFIENDA
SU PRODUCCIÓN.

USE SEMILLA
CERTIFICADA.

CONTROLA
Y RESPALDA



INASE_UY
#semillalegal
#juegolimpio



www.inase.uy

de Boniato a 4 \$ el Kg y si otro la vende a 8 \$, es como si hubieses vendido al doble, ella “defiende” la chacra.

En Canelones lo tradicional era que el productor dejaba el cajón en la puerta de la chacra, lo levantaba el comisionista y lo llevaba al mercado, la horticultura siempre tuvo este problema. Ahí hicimos un aprendizaje, la parte de producción es importante, pero si uno no atiende la comercialización es como si hubiera vendido la mitad.

BS. Los roles fueron cambiado, por un hecho de que antes trabajaba más afuera del campo. Las ovejas son un rubro bien complementario a otras actividades. Ahora estoy más en casa, trabajo más con la computadora.

¿Participan en grupos de productores?

JC. A partir del 2014 y a raíz de una iniciativa en la exposición de la Asociación Rural de San José, nos invitaron para participar llevando algunas ovejas de muestra y carnero a la exposición, sabiendo que estábamos incursionando en algo de genética ovina. Se nos ocurrió, ya que conocíamos algunos productores del departamento que manejaban el rubro ovino, conformar un grupo de expositores que tuvieran varias razas y que estimularan a productores a ver el rubro ovino como una alternativa. Demostrar, en un departamento que es un gran productor de forraje y que lo convierte muy bien en leche y carne, que también se podía producir carne ovina.

Con los productores que participaron se dio el “caldo de cultivo” para conformar un grupo de productores especializados básicamente en producir carne de cordero. Se presentó un proyecto que tenía como objetivo producir carne ovina de calidad con razas especializadas, iniciativa que se llamó “Grupo Ovino Cordero Maragato”. Productores de cordero de esta zona en base a pasturas de buena calidad y si era necesario con terminación a granos, marcando un perfil de cordero muy precoz de 4 meses de vida, mamón al momento de la faena y de 35 a 40 Kg. Objetivo que podía darse mediante la cría de razas especializadas, con manejos intensivos, rotación de pasturas, siembra de verdeos, praderas e inclusión en la medida que sea posible de alambrados

eléctricos, riego y suplementación. A partir del 2014 más gente se interesó en la iniciativa y los que no estaban en el rubro comenzaron a interesarse. Con una primaria donación de vientres para el grupo, se hizo un fondo rotatorio al que pudieran acceder aquellos que se agrupaban, fomentándose la cría ovina. Después con los planes del MGAP se pudo acceder a la inclusión de tecnologías y capacitaciones con ciertos ayudas económicas, que sin este perfil de grupo hubiera sido difícil de lograr. El agrupamiento también nos permitió acceder a información y capacitaciones a través del convenio SUL-INEFOP.

A raíz de que pudimos agruparnos con el apadrinamiento de la Asociación Rural de San José, también nos apoyaron otras instituciones como la intendencia de San José, el SUL que acompaña desde el inicio o como INIA.

Si uno no da los pasos previos de agruparse, formalizarse, tener sus animales en DICOSE, llenar la declaración de productores familiares, difícilmente pueda acceder a beneficios.

¿Cuál es su percepción del trabajo con el ovino y qué atenciones merece desde el punto de vista productivo?

BS. Al asumir José más carga horaria, yo he tenido que dedicar más al predio en actividades como los partos y la toma de decisiones. Aquí tenemos el objetivo de tener “cero” mortandad que significa recorridas a las 12 de la noche y partos a las 2 de la mañana “¡José, vamos a arriba!”.

La gran demanda de mano de obra es en el período de parición. Las ovejas es un rubro complementario a otras actividades y más con el manejo que tenemos.

¿Cómo considera que es el estilo de vida del productor en esta zona de San José?

BS. Adoro esta zona. Me encanta, nosotros cuando salimos a comprar un campo chico por la poca plata que teníamos siempre tuvimos claro dos cosas, no sobre la ruta y no mucho para adentro, por la educación, salud y porque sobre la ruta es un estrés.

Esta zona nos encantó, a un km de Villa María y a 5 Km de Rafael Peraza, un pueblo muy completo que tiene todos los servicios, acceso a Banco, transporte público (CITA, COTMI) y la UTU.

La tranquilidad y seguridad son características de la zona, además también de las medidas de manejo que hace uno, como el encierre nocturno que se hace en la casa. Se ubica a 70 km de Montevideo a 20 km de San José y tenemos acceso a Ruta Nacional.

Es espectacular para vivir, criar los hijos.

¿Qué cambios tecnológicos visualiza para mejorar la eficiencia del manejo ovino?

JC. En genética, un animal malo en un predio que busca la intensividad, no produce bien. Tienen que ser pocos animales, pero muy buenos. Porque inclusive a través de la selección genética, vos podés tener una selección de animales mellizos, que en lugar de que den un cordero por año, den dos. Podés concentrar ese animal y tenerlo bien sanitariamente, nutrido, manejado.

Después, se produce en base a pasturas, porque es la forma más económica de producir carne. Entonces hay que buscar la mejor pastura en el momento que la precisas. Si la mejor pastura implica tenerla bajo riego, bueno ese es el objetivo, porque en vez de producir 5.000 Kg de Materia Seca (MS) producís 12.000 Kg de MS. Y no tener limitante en la época que necesitas, si vos necesitas MS en una determinada época del año y el stress hídrico te deja sin la mitad, tienes que reducir stock o como dicen ponerle riego. Ponerle riego “es como ponerle un segundo piso al campo”.

El riego es algo que nos gustaría implementar, es imperdonable que estando sobre el acuífero Raigón y teniendo un potencial de 60.000 litros/hora, no podamos usar un litro de agua.

Producir pastura y convertirlo en carne, todo lo que solucione eso, son las tecnologías que ayudan.

Tratamos de trasladar de generación a generación nuestras vivencias. ¿José Manuel te gusta la producción ovina? ¿En qué ayudas?

JM. Me gustan muchas cosas, informática, ciencias.

Ayudo a ver algunas cosas, por ejemplo, a dar toma en FAMACHA. Cuando papá tenía duda en el grado de los colores me preguntaba a mí. A veces voy a encerrar yo y otras vamos juntos.

Colaboro en las planillas pasando a la computadora los datos de esta técnica (FAMACHA).

En los partos ayudo a mamá a agarrar y a intentar sacar al cordero.

Tengo dos ovinos. Una la tengo acá en el campo porque es cordero y la otra encarnerando. Vendí la primera cordera que tuve que es melliza de la que está en el campo y vendí un macho el año pasado. Decidí comprar unos juguetes y cosas para la escuela.

Me llama la atención el parto. Siempre de noche salimos a recorrer cuando es la parición. Inclusive para el cumpleaños le compramos a papá una linterna que llega a la casa del vecino.

¿Cuál es su visión del ovino en San José y Canelones? ¿cuáles son las perspectivas?

JC. San José como Colonia, Canelones, inclusive Montevideo rural tiene una gran fortaleza, tienen mucha población rural con predios pequeños, donde la economía se complementa con la actividad asalariada y con alguna actividad granjera o agropecuaria. Ahí hay gente que quiere trabajar.

Por otro lado, tiene una muy buena situación para la producción de forraje. Pequeños predios que se dedican a la lechería, quesería artesanal, a engordar terneros en pequeños predios familiares.

Entonces si nosotros unimos que hay gente que está radicada en el predio, donde son buenos productores de forraje, y que ese forraje puede ser convertido en carne de cordero de primera calidad, es una gran alternativa de producción.

Es muy difundido hoy por la prensa que está abierto el mercado de Estados Unidos para el acceso de carne ovina con hueso y que hay posibilidades de abrir más mercados.

El rubro ovino es gran productor de carne por hectárea en un breve período de tiempo, creo que las perspectivas del rubro son enormes, hay muy buenas posibilidades.

¿Qué es lo que falta para todo eso?

Que se empiecen a dar los negocios. A raíz de que está abierto un mercado lo que empieza a jugar ahora es la actividad de los privados tratando de desarro-



Foto N°3. José Manuel ayudando a su padre.

llar ese acceso al mercado. Que exista la posibilidad de que los actores a través de la industria puedan empezar a demandar ese tipo de producto, el cordero de buena calidad, ya que un animal de pocos meses y de muy buena calidad de carne, es apreciada por algunos mercados.

Creemos que es un rubro que tiene un buen margen económico para trabajar y es muy buen complemento para la familia. A nivel familiar queremos dedicarnos a esto por muchos años más.

Reflexionando

“Ayer estuvimos” en un sistema productivo ovino, donde se pueden observar roles asignados en la familia a partir de explotar las fortalezas de cada uno,

haciendo más fácil y viable conseguir objetivos. Temas “en carpeta” como el recambio generacional, se estimulan al promover la participación del joven en actividades que más le llaman la atención en el predio.

La toma de decisiones basadas en experiencias previas, “sacándole jugo” a aquellas ramas agropecuarias como la horticultura y lechería, se incorporan a una nueva mirada del rubro ovino en el sur del país.

En condiciones de suelos con mucha fertilidad, una historia de manejo de pastoreo y con rápido acceso a mercado, no es desorbitado pensar en una elite de productores dedicados a la cría ovina que acompañe las nuevas demandas de calidad de carne. ●