

Jóvenes rurales en acción

AgroReel, emprendedores del campo para el campo

Sabrina Cornu Rodríguez
Ezequiel Rivoir Torres

Somos dos jóvenes de la ciudad de Tarariras, departamento de Colonia que en 2016 comenzamos a desarrollar una idea que nació en una clase de Física de UTU y que se materializó con AgroReel, un producto innovador para el sector agropecuario que facilita el tendido de las cercas eléctricas para el pastoreo. Los que continuamos con este emprendimiento que se inició como educativo y tuvo éxito a nivel internacional, somos Sabrina Cornu (19 años), actualmente cursando segundo año de la Facultad de Agronomía y Ezequiel Rivoir (24 años), propietario de una tornería metalúrgica.



Antecedentes

Esta idea nació en 2016 a partir de un trabajo realizado sobre circuitos eléctricos en el marco de una materia curricular (Física) cuando estábamos cursando 5º año de la Escuela Agraria de Rosario (UTU), ubicada en el departamento de Colonia. Ezequiel colaboró con la invención de un dispositivo que permite recoger las hebras del pastor eléctrico en forma automática.

Al año siguiente, junto a una compañera y un profesor decidimos postular este dispositivo a la Feria Departamental de Clubes de Ciencia siendo apoyados por la Escuela Agraria. Para esto se hicieron algunas modificaciones al mecanismo y presentamos nuestra propuesta en la feria dentro de la categoría tecnológica, obteniendo una mención especial que nos

llevó a competir a nivel nacional el mismo año en la ciudad de Piriápolis. El proyecto participó en la Feria Nacional y compitió con muchas propuestas tecnológicas, haciéndonos acreedores del primer premio y una mención especial que nos permitió viajar a Los Ángeles, California (EEUU), a la feria más grande del mundo de ciencia e ingeniería, Intel ISEF 2017. La feria se desarrolló del 17 al 19 de mayo (2017), allí competimos junto a jóvenes de 76 países y más de 1.700 proyectos, en esta instancia logramos el 4º puesto a nivel internacional.

Al finalizar esta hermosa experiencia, y aprovechando las devoluciones brindadas por los jueces en EEUU, decidimos dar un paso más, mientras que su compañera de Escuela Agraria y el profesor, por temas personales decidieron no continuar.



De proyecto a emprendimiento

Al regreso de Intel ISEF 2017, decidimos transformar el proyecto en un emprendimiento, fue así que lo postulamos a los fondos de Validación de Ideas de Negocio de la ANII (Agencia Nacional de Investigación e Innovación), para esto contamos con el apoyo de la Intendencia de Colonia como institución patrocinadora.

Con apoyo de la ANII creamos AgroReel, un dispositivo que funciona con un motor eléctrico y posee un regulador de velocidad, siendo alimentado por una batería recargable. El primer prototipo con fines comerciales de AgroReel fue creado por un diseñador industrial y fabricado en el espacio “potenciador industrial” de Sinergia Tech.

Este proyecto fue llevado a cabo durante dos etapas, una de validación técnica, donde se buscó disminuir el peso del dispositivo, crear un sistema desmontable, diseño y creación del producto. Finalizada la validación técnica se continuó con una validación comercial, presentándose como un producto comercializable durante el desarrollo de la EXPOACTIVA del 7 al 10 de marzo del 2018, allí se presentó el producto en un stand, con el objetivo de acercarse y desarrollar un vínculo con los potenciales clientes.

El nombre del dispositivo es AgroReel y hace alusión a su funcionalidad, ya que es un carrete (reel) eléctrico para tareas del agro, anterior a esté (en el marco educativo) fue denominado Ecoreel, ya que fue un proyecto donde su fabricación implicó hacer uso de materiales que se tenían a disposición en el momento.

Próximos pasos

La siguiente etapa de esta validación se encuentra en proceso, se facilitará el producto a potenciales clientes (productores



Foto: Sabrina Cornu

rurales), con el fin de obtener información sobre la practicidad y usabilidad del dispositivo y realizar las mejoras necesarias.

El producto, como se mencionó anteriormente está en proceso de validación comercial. Esto implica principalmente conocer si hay interés de compra por parte de los productores. Con los resultados de esta etapa y un modelo de negocio definido a partir de la validación, se comercializará el producto, ya sea mediante venta directa u otorgando la licencia correspondiente a empresas interesadas en producir y comercializarlo.

Lo que aprendimos

Sin crecimiento personal, no hay crecimiento de ningún tipo; dedicar tiempo y ganas de seguir lo que uno quiere es lo

que te hace progresar cada día. Cuando nos esforzamos por lo que creemos, todo el resto fluye más fácil y más rápido.

También aprendimos a ser exigentes y buscar la excelencia, exigentes cuando nos paramos a buscar “lo que falta” en lugar de celebrar lo que hicimos, aprendimos que la excelencia es cuando buscamos la mejora continua, no sólo para nosotros sino para aquellas personas que buscan soluciones a diario.

Además, que muchas veces no pedir ayuda al final es un acto de egoísmo, porque no le damos espacio al otro para que nos dé o nos devuelva lo que nosotros le damos. Si nosotros mismos no apostamos a lo que realmente queremos, nadie lo va a hacer por nosotros, y no podemos pretender crear algo realmente de calidad y valioso, si no tenemos tiempo para hacerlo. ●